Responsabile Gestione del mercato Regione Sud

Posizione aperta

Sede di lavoro: Lavoro a home office

Candidati ora

Posizione aperta a tutti

Dialoghi sul linguaggio

Ita, Fra, Ted, Inglese, Portoghese, spagnolo di livello madrelingua
Ted, Inglese, Portoghese: livello avanzato
Russo: livello buono
Polacco: livello base

Cosa fa

Contribuirai alla tua storia più brillante.

Posta è un'azienda di successo, che opera nel mercato in maniera dinamica e sana. Vuole rafforzare la sua posizione di leader nel mercato della Regione Sud e per questo ricerca un Responsabile Gestione del mercato Regione Sud.

Ti occuperai delle seguenti attività.

- In partnership with group, it ensures that new AutoPostale - and soon to be automobile postale also governs the development of the network of partners and the management of the relationship with them.
- Determines the strategy of the company's digital development, especially in terms of defining target platforms and the digital services to be developed in order to meet the needs of customers and citizens.
- Supervises the development of digital services, and ensures the quality of the user experience and the functionality of digital services.
- Defines, in collaboration with the commercial and marketing teams, the commercial arrangements and / or the pricing of digital services and products.
- Leads, in collaboration with the commercial and marketing teams, the digital offer and the digital communication plan, and ensures the implementation of the digital marketing plan and the monitoring of its effectiveness (visibility, conversion, etc.).
- Ensures the digital security of the company's products, and coordinates all preventive measures to maintain a high level of data protection and cybersecurity.
- Ensures the digital security of the company's products, and coordinates all preventive measures to maintain a high level of data protection and cybersecurity.
- Ensures the digital security of the company's products, and coordinates all preventive measures to maintain a high level of data protection and cybersecurity.

Le tue competenze.

- Ha una solida esperienza di successo nella gestione delle vendite, anche in contesti sostenibili e dinamici. Ha una comprovata capacità di raggiungere gli obiettivi di vendita.
- Dotato di leadership e spirito di squadra forte, sarà guidato dalla volontà, dalla curiosità e dalla capacità di ascoltare. Ha una comprovata capacità di raggiungere gli obiettivi di vendita. Ha una comprovata capacità di raggiungere gli obiettivi di vendita.
- Ama la vendita ed è motivato dal desiderio, oggetto, di capire le esigenze e le sfide dei suoi potenziali.
- Ascolto, rispetto e cortesia sono le fondamentali e integrali affermazioni di un servizio oggetto reciproco.
- Ha una buona capacità di lavoro in team e di gestione delle priorità.
- Ha una buona capacità di lavoro in team e di gestione delle priorità. Ha una buona capacità di lavoro in team e di gestione delle priorità.
- Ha una buona capacità di lavoro in team e di gestione delle priorità. Ha una buona capacità di lavoro in team e di gestione delle priorità.

Ecco quello che puoi guadagnare.



Offriamo un ambiente di lavoro dinamico e internazionale in cui potrai sviluppare appieno il tuo potenziale. Con oltre 120'000 clienti siamo un'azienda di successo del 1875. Crediamo in relazioni di lunga data e cooperative basate sulla fiducia reciproca. Ti offriamo un'ampia gamma di prestazioni sociali e un'attraente previdenza professionale. Inoltre, puoi usufruire di condizioni speciali per i prodotti e i servizi Posta.

Abbiamo a cuore la tua salute! Il gym, i pasti e i massaggi sono solo alcuni dei vantaggi di cui puoi usufruire.



I tuoi vantaggi alla Posta.

Ti offriamo un ambiente di lavoro dinamico e internazionale in cui potrai sviluppare appieno il tuo potenziale. Con oltre 120'000 clienti siamo un'azienda di successo del 1875. Crediamo in relazioni di lunga data e cooperative basate sulla fiducia reciproca. Ti offriamo un'ampia gamma di prestazioni sociali e un'attraente previdenza professionale. Inoltre, puoi usufruire di condizioni speciali per i prodotti e i servizi Posta.

Vacanza

Formazione e perfezionamento

Formazione e perfezionamento

Misurano alla seguenza della famiglia

Assistenza

Agevolazioni sui salari

Offerta di mobilità

Il tuo processo di candidatura.

Prima fase
Ti invieremo una conferma della tua candidatura e, di norma una parte del colloquio si svolgerà in video o per telefono.

Secondo colloquio
Se il tuo profilo corrisponde esattamente alla ricerca, ti invieremo un invito per un colloquio di persona. Ti informeremo in anticipo sulla durata e sul contenuto della giornata.

Prima colloquio virtuale
Durante questo colloquio ti presenteremo il profilo completo richiesto.

Seconda colloquio
Se il tuo profilo corrisponde esattamente alla ricerca, ti invieremo un invito per un colloquio di persona. Ti informeremo in anticipo sulla durata e sul contenuto della giornata.

Decisione finale
Ti contatteremo entro una settimana dall'ultimo colloquio per comunicarti la nostra decisione. Se la risposta è positiva, ti invieremo un'offerta di lavoro. Se la risposta è negativa, ti informeremo anche di questo.

Contatto.

Diventerai sul posto di lavoro.

Nome
Cognome
Indirizzo della mia azienda
Numero di telefono

Promuovi sulla candidatura

Mio nome
Mio cognome
Indirizzo



Maggiori informazioni su AutoPostale SA.

Ecco dove puoi trovare maggiori informazioni sul progetto. Clicca sul tasto Maggiori informazioni e ti verrà data la possibilità di scaricare il documento in modo gratuito.

Maggiori informazioni

C'è Posta per te.

Ti aspettiamo con entusiasmo per la tua candidatura!

Mostra come sei unico!

Posta

Posta SA
Indirizzo
Numero di telefono
Indirizzo e-mail
Indirizzo internet